



Procornea Nederland B.V. maakt deel uit van CooperVision, één van 's werelds grootste contactlensproducenten met meer dan 10.000 medewerkers. Onze producten verkopen we in meer dan 100 landen, van China tot Europa en van Afrika tot Noord- en Zuid-Amerika. We verbeteren wereldwijd de manier waarop mensen zien. Procornea valt onder de Specialty Eye Care Business Unit van CooperVision en is gespecialiseerd in maatwerk lenzen. Wij werken dagelijks aan onze kracht en toekomst door te investeren in mens en techniek. In Eerbeek werken nu al meer dan 110 medewerkers aan een gezamenlijk doel, namelijk wereldwijd maximaal zicht bieden aan lensdragers.

Op korte termijn zijn wij ter uitbreiding van ons team op zoek naar een:

Marketing & Sales Adviseur (32 - 40 uur p/w)

Ben jij toe aan een vervolgstap op marketinggebied in een internationale werkomgeving? Ben jij commercieel, proactief en flexibel ingesteld? Dan hebben wij een uitdagende functie voor jou. Als Marketing & Sales Adviseur ontwikkel, implementeer en analyseer je interne- en externe marketing- en communicatie-activiteiten op basis van het marketingjaarplan. Je denkt actief mee om het marketing- en salesmateriaal voor onze producten en diensten te creëren en te onderhouden. Er ligt een belangrijke focus om klanten actief te ondersteunen bij hun marketing- en promotieactiviteiten.

WAT GA JE DOEN?

- Je voert marketingprojecten uit op basis van het jaarlijkse marketingplan.
- Je adviseert, begeleidt, ondersteunt en bezoekt klanten op het gebied van promotie, communicatie en PR-activiteiten. Dat doe je zowel inhoudelijk als door het ontwikkelen en aanbieden van (eventuele maatwerk-)tools.
- Je identificeert kansen.
- Je monitort proactief nieuwe klant-, product- en prijsontwikkelingen. Daarbij informeer en adviseer je proactief collega's om strategieën en plannen hierop aan te passen.
- Je neemt actief deel aan het verbeteren van de marketing-, verkoop- en communicatieprocessen.
- Je draagt bij aan interne en externe activiteiten (zoals seminars en beurzen).

DE MEEST IDEALE KANDIDAAT:

- Heeft een proactieve, commerciële, innovatieve instelling;
- Is extravert en flexibel;
- Heeft een afgeronde hbo-opleiding (Marketing, Communicatie of Commerciële Economie);
- Heeft minimaal 2 jaar relevante werkervaring;
- Heeft een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Heeft ervaring of affiniteit met de optiekbranche (dit is een pré);
- Woont in de regio Deventer, Zutphen, Arnhem.

CONTACT

Ben je enthousiast geworden en heb je belangstelling voor deze functie? Mail dan je cv en motivatie naar werkenbij@procornea.nl voor vrijdag 8 januari 2021. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Nataly Analbers, Commercial Manager Benelux of Wencke Schoorlemmer, HR Manager: 0313-677677.

